

## RÉPARTITION DES VENTES



**Répartition des ventes par type de clientèle**

Clientèle	2004	2005	2006	2007	2008
<b>Transit (MW)</b>					
Charge locale <sup>1</sup>	35 514	34 429	32 780	35460	34760
Réseau intégré	0	0	0	0	0
Point à point long terme <sup>2</sup>	405	405	479	562	590
Point à point court terme <sup>3</sup>	7 472 359	10 378 168	10 969 880	17 181 469	18 631 471
<b>Ventes (M\$)</b>					
Charge locale	2 313,0	2 483,0	2 483,0	2 539,7	2 528,6 <sup>5</sup>
Réseau intégré	0	0	0	0	0
Point à point long terme	25,7 <sup>4</sup>	29,5	34,9	39,8	41,8 <sup>5</sup>
Point à point court terme	66,3	87,7	92,4	146,1	161,4
<b>Nombre de clients</b>					
Charge locale	1	1	1	1	1
Réseau intégré	0	0	0	0	0
Point à point long terme	1	1	1	2	2
Point à point court terme	6	9	8	12	10

<sup>1</sup> MW à la pointe de la charge locale, avec pertes de transport.

<sup>2</sup> MW réservés, avec pertes de transport.

<sup>3</sup> Somme des MW horaires facturés au cours de l'année, avec pertes de transport.

<sup>4</sup> Tient compte d'un remboursement de 3,8 M\$ à HQ Production pour un service facturé en 2003 mais non rendu.

<sup>5</sup> Montant des ventes excluant les montants relatifs au cavalier.