

**RÉPONSE DE SCGM À UNE DEMANDE D'INFORMATION**

**Origine :** Demande de renseignements en date du 7 juillet 2000

**Demandeur :** Option consommateurs

---

**Question 2**

**Référence :** SCGM-1 doc. 1, p. 5

*Exemple dans le domaine industriel, domaine alimentaire (nouvelle bâtisse).*

1. À quel tarif SCGM aurait-elle par ailleurs signé un contrat avec ce client ?
  2. Évaluez la différence de revenu provenant de ce client, sur une base annuelle, résultant de l'approche commerciale de Hydro-Québec ? Évaluez cette différence entre les revenus du tarif normalement offert, d'une part, et les revenus provenant du tarif 1 moins l'aide financière et les autres escomptes et avantages, d'autre part.
- 

**Réponse 1 :**

Au tarif M.

**Réponse 2 :**

Le tableau suivant démontre que l'adhésion du client à être assujettie au tarif 1 au lieu du tarif M a permis de contrer l'offre de la concurrence.

<b>Année</b>	<b>Revenus Tarif 1 (1) (\$)</b>	<b>Rabais non- actualisé de l'aide financière (2) (\$)</b>	<b>Total Tarif 1 (3) (\$)</b>	<b>Revenus Tarif M (4) (\$)</b>	<b>Variation (5) (3-4) (\$)</b>
1	114 229	(43 097)	71 132	73 229	(2 097)
2	204 821	(86 195)	118 626	131 357	(12 731)
3	316 559	143 657	172 902	202 996	(30 094)
4	316 559	(143 657)	172 902	202 996	(30 094)
5	316 559	(143 657)	172 902	202 996	(30 094)
<b>Total</b>	<b>1 268 727</b>	<b>(560 264)</b>	<b>708 464</b>	<b>813 574</b>	<b>(105 110)</b>
<b>Valeur actualisée</b>		<b>425 000</b>			

Sans la concurrence accrue de l'électricité, le client aurait normalement opté pour le gaz naturel et aurait souscrit au tarif M. De plus, SCGM n'aurait offert aucune aide financière.

---