

Question 1

Référence : Pièce GM-2, document 7 au complet

Demandes :

- 1.1. Aucune mention des coûts d'équilibrage n'est faite dans cette section de la cause tarifaire de Gaz Métro. On sait que la clientèle résidentielle a un coefficient d'utilisation du transport LH ou SH très faible. Gaz Métro a-t-elle déjà effectué une analyse du coût marginal d'équilibrage pour desservir la clientèle résidentielle et de l'impact de ces coûts sur les autres catégories de client de Gaz Métro?
- 1.2. Si oui qu'elles en sont les conclusions? Si non, pourquoi?
- 1.3. Est-ce que Gaz Métro croit que toute analyse de rentabilité devrait tenir compte de tous les coûts?

Question 2

Référence : Pièce GM-3, document 1 page 9 de 22, lignes 18 et 20

Préambule : À la référence, on indique que « L'approvisionnement défini pour répondre à la demande se répartit comme suit : ... 120 10⁶m³ d'achats de gaz à Dawn ».

Demande :

- 2.1 Le plan d'approvisionnement est ventilé seulement en deux périodes soient hiver et été. Or on constate qu'en été, Gaz Métro va effectuer des ventes de transport FTLH et possiblement au même moment, acheter du Gaz naturel à Dawn. Afin de pouvoir bien comprendre la relation temporelle de ces deux transactions, veuillez fournir une pièce semblable à la pièce GM-3, Document 6, page 1 de 1, mais ventilée de façon mensuelle.

Question 3

Référence : Pièce GM-3, document 3, page 11 de 22, lignes 4 à 6

Préambule : À la référence, on indique que « La consommation de journée de pointe... à 44 degrés-jours en base 18° C... est évaluée à 30 767 10³m³ »

Demandes :

- 3.1 Veuillez expliquer de façon détaillée, la méthode utilisée pour calculer la valeur de la consommation de pointe prévue.
- 3.2 Les paramètres qui permettent d'obtenir cette valeur sont-ils validés avec des données réelles afin d'évaluer la justesse de cette prévision?
- 3.3 Si oui, veuillez fournir un historique des valeurs réelles de ces paramètres versus les valeurs estimées.

Question 4

Référence : Pièce GM-3, document 1, page 13 de 22, lignes 3 à 16

Préambule : À la référence, on indique que « ... Gaz Métro a intégré au plan d'approvisionnement 2008 des ventes de transport pour une capacité totale de 2 850 10³m³/jour... Puisqu'il s'agit d'une quantité importante... Gaz Métro effectuera les ventes suivantes.

Cette approche... a pour effet de limiter... un effondrement du marché de revente de transport FTSH qui est déjà saturé. »

Demandes :

- 4.1 Gaz Métro a-t-elle évalué différentes structures de plan d'approvisionnement afin de déterminer cette proportion des quantités de vente de transport LH et SH?
- 4.2 Si oui, veuillez fournir une liste contenant les caractéristiques de chacune des structures analysées.
- 4.3 Veuillez fournir un plan d'approvisionnement, ventilé de façon mensuelle, représentant une structure dans laquelle la totalité des ventes de transport nécessaire à diminuer la provision de pointe serait réalisées en vendant des capacités de transport SH.

- 4.4 Afin de pouvoir bien saisir les impacts de ces deux structures sur les différents éléments du plan d'approvisionnement, veuillez également fournir un plan d'approvisionnement, ventilé de façon mensuelle, représentant les écarts entre chacun des éléments du plan demandé en 4.3 et le plan proposé dans la présente cause tarifaire, également ventilé de façon mensuelle tel que demandé en 2.1
- 4.5 Veuillez également fournir les coûts mensuels et les écarts de coûts mensuels, pour chacun des éléments de ces plans.
- 4.6 Veuillez ensuite fournir les variations de coût qui seraient retrouvées dans les fonctions de transport, entreposage et fourniture entre ces deux structures d'approvisionnement.

Question 5

Référence : Pièce GM-3, document 1, page 21 de 22, lignes 20

Préambule : « La possibilité pour la tierce partie de retirer son gaz en inventaire est à la discrétion de Gaz Métro »

Demandes :

- 5.1 Veuillez expliquer les raisons qui pourraient être invoqué par Gaz Métro pour refuser un retrait de gaz à une tierce partie.
- 5.2 Est-ce qu'un niveau d'inventaire insuffisant pourrait faire partie de ces raisons?
- 5.3 Est-ce que Gaz Métro s'est retrouvé dans l'obligation de refuser des retraits d'une tierce partie dans le passé?
- 5.4 Si oui, quelles en étaient les causes à ces occasions?

Question 6

Référence : Pièce GM-3, document 1, page 22 de 22, lignes 2

Préambule: À la référence, on indique que « Ces activités consistent à échanger du gaz naturel entre deux périodes... »

Demandes :

- 6.1 Veuillez expliquer à l'aide d'un exemple chiffré la provenance des profits pour ce type de transaction.
- 6.2 Veuillez spécifier dans cet exemple les éléments d'actifs qui sont utilisés pour générer ces profits en spécifiant leurs rôles, tant au niveau des coûts qu'au niveau de la génération de profit.

Question 7

Référence : Pièce GM-3, document 1, page 22 de 22, lignes 10

Préambule : « Les opportunités d'échanges sont moins présentes... »

Demande :

- 7.1 Veuillez expliquer pourquoi les opportunités d'échanges sont moins présentes.

Question 8

- Références :**
- (i) Pièce GM-4, document 1, page 33 de 57, lignes 27 à 29 et pages 34 de 57 lignes 1 à 3
 - (ii) Pièce GM-4, document 6, page 1 de 1, lignes 28, colonne 3 et 6
 - (iii) Pièce GM-4, document 6, page 1 de 1, lignes 25, colonne 3, 6 et 9

Préambule : À la référence (i), on indique que « Au 1er novembre 2007, un service de transport FTSH sera effectif sur le segment de Parkway-EDA... . Cette capacité... avait été contractée en octobre 2004 afin de remplacer 2 contrats du marché secondaire... et répondre à une croissance de la demande de pointe projeté à ce moment là.»

Demandes :

- 8.1 On constate à la lecture du préambule, que la prévision de demande de pointe du plan d'approvisionnement pluriannuel peut impliquer des engagements contractuel de la part de Gaz Métro notamment au niveau des capacités de transport requises pour fin d'équilibrage. Veuillez fournir pour les années 2004, 2005, 2006, 2007, 2008 et 2009, un tableau illustrant l'évolution de la demande de pointe prévue pour ces années. Débutez cette évolution à partir des prévisions de demande de pointe présentées dans les plans d'approvisionnements pluriannuels successifs dont ces années faisaient parties. Terminez la présentation de cet évolution avec la demande de pointe prévue dans les plans d'approvisionnement annuels dont certaines de ces années on fait, ou font présentement l'objet.
- 8.2 Veuillez expliquer de façon détaillée, la méthode utilisée pour calculer la valeur de la consommation de pointe prévue.
- 8.3 On constate que malgré la diminution annuelle des livraisons prévue pour 2009 et 2010, la demande de pointe augmente. En effet, elle passe de $30\,767\,10^3\text{m}^3/\text{j}$ à $31\,317\,10^3\text{m}^3/\text{j}$ entre 2008 et 2009 puis de $31\,317\,10^3\text{m}^3/\text{j}$ à $31\,348\,10^3\text{m}^3/\text{j}$ de 2009 à 2010. Quels sont les volumes annuels de ventes, en hiver, qui engendrent cette augmentation de demande de pointe? À quelle clientèle est due cette augmentation de demande de pointe?