

RÉPONSE DE GAZ MÉTRO À UNE DEMANDE DE RENSEIGNEMENTS

Origine : Demande de renseignements n° 1 de la phase 2 en date du 28 mai 2008

Demandeur : Régie de l'énergie

PLAN D'APPROVISIONNEMENTS GAZIERS

Références : (i) Gaz Métro-4, document 1, page 19;
(ii) R-3654-2007, Gaz Métro-9, document 4, page 1;
(iii) R-3630-2007, Gaz Métro-3, document 7, Annexe A, page 16.

Préambule :

- (i) Concernant le transport FTSH, il est mentionné que :
« Les revenus ont été budgétisés au tarif de TCPL pour ce type de transport. Les constats résultant de l'analyse de ce marché qui a été présentée au dossier tarifaire 2008 (référence : R-3630-2007, Gaz Métro-4, document 7, section 2) demeurent pertinents et amènent Gaz Métro à maintenir sa position quant à l'application du tarif de TCPL comme prix de revente de ce transport. »
- (ii) Au tableau de la page 1, il est indiqué que le prix unitaire moyen réel 2006-2007 des ventes de transport FTSH est de 1,6606 ¢/m³.
- (iii) « The difference between the high Waddington prices and the depressed Dawn prices was a clear signal that additional pipeline capacity was needed between Dawn and Waddington. Natural gas markets on both sides of the border reacted to the price signal:
- Union Gas and TransCanada constructed new capacity in November 2006 and additional capacity has been approved for November 2007
- other supplies (2008) accessing Iroquois' link to New York downstream of Waddington.
Ziff Energy believes the value of FTSH during this transition period required the market to react to the pricing signal, and is not representative of the longer term value of Dawn to Montréal FTSH. »

Question :

- 5.1** Veuillez expliquer quels facteurs ont permis d'obtenir lors de l'exercice 2007-2008 des prix réels supérieurs à ceux prévus à l'analyse de marché (référence (iii)) présentée au dossier R-3630-2007. Veuillez également expliquer pourquoi ces facteurs ne joueraient pas en 2008-2009.

Réponse :

Nous comprenons que la question aurait dû se lire ainsi : « Veuillez expliquer quels facteurs ont permis d'obtenir lors de l'exercice 2006-2007 des prix réels supérieurs à ceux prévus à l'analyse de marché (référence (iii)) présentée au dossier R-3630-2007. Veuillez également expliquer pourquoi ces facteurs ne joueraient pas en 2008-2009. »

Les transactions ayant mené à un prix moyen de revente du transport FTSH de 1,6606 ¢/m³ (0,438 \$/GJ) durant l'hiver 2006-2007 ont été effectuées en octobre 2006. Il s'agit donc de transactions portant sur une période antérieure à la demande de Gaz Métro dans le dossier tarifaire 2008 d'établir la valeur des ventes *a priori* au tarif de TCPL.

Quand à la revente du transport FTSH de Gaz Métro pour l'hiver 2007-2008, les transactions ont été réalisées en octobre 2007 à un prix moyen de 0,3173 \$/GJ. Ce prix est légèrement supérieur à la prime fixe du tarif de TCPL qui était de 0,286 \$/GJ en novembre et décembre 2007 et de 0,30145 \$/GJ de janvier à mars 2008.

Comme le démontre le graphique ci-dessous, l'évolution de la valeur réelle du transport FTSH en hiver va exactement dans le sens qu'en fait état l'analyse de Ziff Energy au document R-3630-2007, Gaz Métro-3, document 7. La valeur du transport sur le marché secondaire s'est beaucoup amoindrie depuis les sommets des hivers 2002-2003, 2003-2004 et 2005-2006 et la tendance se maintient.

Au cours de l'hiver 2007-2008, la valeur réelle moyenne du transport FTSH sur le marché secondaire a été de 0,16 \$/GJ. Rien ne laisse croire à un revirement de situation en 2008-2009.

**Valeur du transport entre Dawn et Waddington
(excluant le gaz de compression et la charge de pression à Waddington)**

