

Curriculum Vitae de **Marc-André Laurin**

Rôle actuel pour Brookfield Énergie Marketing LP.:

Négociant principal - Commercialisation d'énergie & marketing, Ontario et Québec

Responsabilités

- Élaborer des stratégies de couverture et des transactions hautement structurées
- Surveiller le développement réglementaire dans le marché de l'Ontario et du Québec et aviser la direction de tous les impacts
- Exécuter des opérations à court et à long terme conçues pour maximiser la valeur de la production d'électricité de la société
- Évaluer quotidiennement la tendance du marché et mettre en œuvre des stratégies en vue de maximiser les profits, améliorer la rentabilité et limiter les risques
- Évaluer la liquidité du marché dans le but de conseiller la direction sur la capacité de la société de couvrir d'importantes positions sur les marchés
- Repérer les occasions d'affaires futures et développer de nouveaux produits et services en électricité
- Exécuter des opérations à l'intérieur des paramètres de la Politique de gestion du risque d'Énergie Brookfield
- Superviser et motiver un petit groupe de négociants à court terme et planificateurs
- Repérer et maintenir les occasions d'affaires avec les partenaires principaux

Expériences

Énergie renouvelable Brookfield Négociant principal, Ontario & Québec	2009 – Présent
Énergie renouvelable Brookfield Négociant à court terme, Ontario & Québec	2006 - 2009
Énergie renouvelable Brookfield Planificateur pour New-York	2004 - 2006
Énergie renouvelable Brookfield Négociant en temps réel	2003 – 2004



Éducation

Université du Québec en Outaouais (U.Q.O)

Certificat en administration des affaires

2010

Cité Collégiale

Diplôme d'études collégiales en programmation informatique

2002

