DANIEL SIMONEAU

Adresse:	247, Cedar Rosemère (Québec) J7A 2W5
Téléphone:	Bureau: 450-818-2662 Cellulaire: 514-705-6433
Courriel:	Simoneau.Daniel@Gmail.com

Diplômé en informatique et bachelier en administration des affaires à l'UQAM, je détiens plus de 20 années d'expérience en gestion. J'ai géré diverses activités chez Hydro-Québec, notamment fondé et dirigé, à titre de Président, la filiale Hydrosolution, géré, à titre de Directeur de projet, le développement de mesurage avancé (compteurs intelligents) ainsi que des centres d'appels recouvrement et clientèle résidentielle, comptant plus de 1000 employés syndiqués. Mes expériences m'ont permis de bâtir une solide expertise en gestion de ressources humaines, en stratégies des organisations, en planification stratégique, en affaires municipales et en développement des affaires. Depuis 2010, j'œuvre à titre de consultant principalement spécialisé en démarchage politique, affaires réglementaires, affaires municipales planification stratégique et développement des affaires. Depuis 2013, je suis aussi conseiller municipal à Rosemère.

FORMATION ACADÉMIQUE

1990	Université du Québec à Montréal Baccalauréat en administration des affaires
1976	Diplôme d'Études Collégiales – Informatique Collège Ahuntsic

AUTRES FORMATIONS

2003	Formation CIREM École des Hautes Études commerciales

RÉALISATIONS

NOVEMBRE 2013 – À CE JOUR	Conseiller municipal Ville de Rosemère Responsable des Commissions municipales des Infrastructures et des Finances et fiscalité
JANVIER 2011 – À CE JOUR	Président Daniel Simoneau Conseil stratégique inc.

Réalisation de nombreux contrats de services conseil, tant au Québec qu'à l'international :

- Contrat de services conseil pour l'Association des professionnels de la construction et de l'habitation du Québec (APCHQ), l'Union des municipalités du Québec (UMQ) et la Corporation des propriétaires immobiliers du Québec (CORPIQ) pour plus d'une dizaine de dossiers réglementaires devant la Régie de l'énergie;

- Coordination pour l'APCHQ du projet visant à modifier l'«Offre de référence» d'Hydro-Québec Distribution et augmenter la pénétration des réseaux électriques souterrains au Québec;

- Réalisation d'exercices de planification stratégique pour la Ville de Rosemère, l'Alliance pour la protection des infrastructures souterraines, Info-Excavation et autres organisations ;

- Co-rédaction avec Pierre Prévost Conseil d'un rapport sur les stratégies municipales quant au développement de la biométhanisation des matières organiques;

- Contrats de service international pour AECOM energy - TECSULT et l'École des Hautes Études Commerciale (HEC) pour l'élaboration et la diffusion de cours de formation sur le mesurage traditionnel et avancé ainsi que sur les activités de services à la clientèle et la gestion des créances d'une entreprise d'électricité;

- Divers contrats de service pour les Arrondissements Saint-Laurent, Beaconsfield, La Commission Charbonneau, Info-Excavation et l'Alliance pour la protection des infrastructures souterraines du Québec;

- Co-fondateur de l'entreprise « La Base Interactive du Québec » et officie à titre de vice-président Finances et Affaires corporatives.

JUIN 2009 – DÉCEMBRE 2010

Directeur Clientèle résidentielle
Vice-présidence Clientèle
Hydro-Québec

- Responsable de fournir le service à la clientèle pour les 3,3 millions de clients résidentiels du Québec.

- Gestion d'un centre d'appels de plus de 1000 employé(e)s syndiqués répartis dans 5 municipalités du Québec.

DÉCEMBRE 2004 – JUIN 2009

Directeur Crédit et recouvrement
Vice-présidence Clientèle
Hydro-Québec

- Responsable des stratégies et de la gestion des activités de crédit et recouvrement pour garantir la perception de plus de dix milliards de ventes d'électricité pour l'ensemble des clientèles d'Hydro-Québec.

- Responsable des consultations publiques d'Hydro-Québec auprès des associations de consommateurs et des communautés autochtones.

- Gestion d'un centre d'appels de plus de 600 employé(e)s syndiqués répartis dans 7 municipalités du Québec.

DÉCEMBRE 2001 – DÉCEMBRE 2004

Chef Développement des affaires / Président
d'Hydrosolution Société en commandite
Vice-présidence Clientèle
Hydro-Québec

- Planification stratégique du marché du chauffage et de la climatisation dans une perspective de diversification des services d'Hydro-Québec;

- Fondation et direction d'une filiale d'Hydro-Québec spécialisée dans la vente d'appareils de chauffage et de climatisation ainsi que dans la location de chauffe-eau dont le chiffre d'affaires annuel s'élevait à plus de 20 millions $ par année.

- Représentant d'Hydro-Québec auprès de divers organismes et corporations professionnelles (CMEQ, CMMTQ et l'APCHQ)

AOÛT 1997 – DÉCEMBRE 2001

Directeur du projet Compteur multi-fonctionnel
Vice-présidence Clientèle
Hydro-Québec

- Responsable de la planification stratégique du mesurage de l'électricité visant la définition des nouvelles technologies requises par les compteurs intelligents.

FÉVRIER 1989 – AOÛT 1997

Chef de services – Activités clientèles
Vice-présidence Clientèle
Hydro-Québec

- Responsable des activités de perception et de recouvrement des comptes-clients; du mesurage de l'électricité et du contrôle des revenus d'Hydro-Québec.

MAI 1976 – FÉVRIER 1989

Concepteur et programmeur analyste en informatique pour :

- Hydro-Québec;
- Johnson et Johnson;
- Celanese Canada Ltd.

AUTRES EXPÉRIENCES

- Conférencier au :
  - DADSM - Amérique du nord (Boston) 1999
  - DADSM - Europe (Rome) 1996;
  - Congrès CIFACES (Strasbourg, France) 1995

- Président de l'Association des étudiants en informatique du Collège Ahuntsic et Responsable de la Coopérative de placement des finissants en informatiques (1976).