

TABLE DES MATIÈRES

|                                                                                             |    |
|---------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| INTRODUCTION.....                                                                           | 2  |
| CARACTÉRISATION DÉTAILLÉE DES COMPTEURS NE GÉNÉRANT PAS DE REVENU.....                      | 3  |
| 1.1 Méthodologie.....                                                                       | 3  |
| 1.2 Résultats.....                                                                          | 4  |
| CARACTÉRISATION DÉTAILLÉE DES INSTALLATIONS N'AYANT JAMAIS FAIT L'OBJET DE FACTURATION..... | 6  |
| 2.1 Méthodologie.....                                                                       | 6  |
| 2.2 Résultats.....                                                                          | 7  |
| INFORMATION INTÉGRÉE AU PLAN DE DÉVELOPPEMENT.....                                          | 9  |
| PLAN DE DÉVELOPPEMENT 2016-2017.....                                                        | 10 |
| CONCLUSION.....                                                                             | 10 |

PLAN DE DÉVELOPPEMENT 2016-2017

SUIVIS DE LA DÉCISION D-2015-214

## TABLE DES MATIÈRES

|                                                                                                |    |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| INTRODUCTION .....                                                                             | 3  |
| 1 CARACTÉRISATION DÉTAILLÉE DES COMPTEURS NE GÉNÉRANT PAS DE REVENU.....                       | 3  |
| 1.1 Méthodologie .....                                                                         | 3  |
| 1.2 Résultats.....                                                                             | 4  |
| 2 CARACTÉRISATION DÉTAILLÉE DES INSTALLATIONS N'AYANT JAMAIS FAIT L'OBJET DE FACTURATION ..... | 6  |
| 2.1 Méthodologie .....                                                                         | 6  |
| 2.2 Résultats.....                                                                             | 7  |
| 3 INFORMATION INTÉGRÉE AU PLAN DE DÉVELOPPEMENT .....                                          | 9  |
| 4 PLAN DE DÉVELOPPEMENT 2016-2017 .....                                                        | 10 |
| CONCLUSION.....                                                                                | 10 |

## INTRODUCTION

Dans sa décision D-2015-214, la Régie de l'énergie (la « Régie ») demandait à Société en commandite Gaz Métro (« Gaz Métro ») de lui présenter deux suivis en ce qui a trait au plan de développement :

- la Régie demande à Gaz Métro de produire une caractérisation détaillée des compteurs ne générant pas de revenu et d'intégrer cette information au niveau des analyses de rentabilité du plan de développement; et
- la Régie demande également que les installations n'ayant jamais fait l'objet de facturation soient prises en compte dans l'analyse des clients perdus et qu'un suivi à cet égard soit déposé lors du prochain dossier tarifaire.

Dans ce contexte, Gaz Métro présente premièrement la méthodologie utilisée et les résultats de l'analyse effectuée en regard de la caractérisation détaillée des compteurs ne générant pas de revenu, deuxièmement, la méthodologie utilisée et les résultats de l'analyse portant sur les installations n'ayant jamais fait l'objet de facturation, alors que troisièmement, Gaz Métro définit la méthodologie retenue pour intégrer l'information de ces suivis à l'élaboration du plan de développement. Enfin, Gaz Métro conclut par la présentation du plan de développement des nouvelles ventes 2016-2017.

### 1 CARACTÉRISATION DÉTAILLÉE DES COMPTEURS NE GÉNÉRANT PAS DE REVENU

Cette section présente la méthodologie utilisée et les analyses effectuées en lien avec la caractérisation détaillée des compteurs ne générant pas de revenu.

#### 1.1 MÉTHODOLOGIE

En premier lieu, il est important de comprendre que la caractérisation des compteurs ne générant pas de revenu se fait sur la base des installations<sup>1</sup>. Gaz Métro n'associe pas le statut d'un compte de contrat directement à un compteur. Un client est identifié par un compte de contrat qui est

<sup>1</sup> R-3879-2014, Cause tarifaire 2015, B-0551, Gaz Métro-27, Document 3, question 2.2.

1 associé à une installation. C'est par le numéro d'installation (adresse de service) que s'effectue  
2 la facturation. Le cadre d'analyse porte donc sur les installations inactives (ne générant pas de  
3 revenu) en date du 1<sup>er</sup> février 2016. Pour tenir compte des différents cycles de facturation,  
4 Gaz Métro considère un client comme étant inactif au 1<sup>er</sup> février 2016 si le numéro d'installation  
5 associé n'a pas été facturé au courant de décembre, janvier et février dernier.

6 De surcroît, Gaz Métro a débuté son suivi des compteurs ne générant pas de revenu à partir de  
7 la cohorte des compteurs installés dans l'année financière 2013 et liés à de nouvelles ventes. Tel  
8 que mentionné au suivi de la décision D-2013-106<sup>2</sup>, il n'est pas possible de retracer les  
9 informations de consommation pour toutes les installations pour les années financières  
10 antérieures à 2013. Lors de la migration de l'ancien système de facturation à SAP, les comptes  
11 de contrat inactifs n'ont pas été traités. Ils n'ont donc pas pu être assignés à une installation.  
12 Ainsi, Gaz Métro ne peut pas identifier à quel moment la consommation à cette installation a  
13 cessé, et déterminer si une facture a déjà été émise pour cette installation.

14 Cependant, les compteurs installés depuis l'année financière 2013 peuvent être associés à des  
15 installations et conséquemment être caractérisés en les croisant avec la base de données des  
16 nouvelles ventes.

## **1.2 RÉSULTATS**

17 Pour l'année financière 2013, Gaz Métro a procédé à la pose de 5 466 nouveaux compteurs liés  
18 à de nouvelles ventes. Ces compteurs sont associés à 5 464 installations. De ces 5 464  
19 installations, 294 étaient inactives en date du 1<sup>er</sup> février 2016. Pour l'année financière 2014,  
20 Gaz Métro a procédé à la pose de 5 275 nouveaux compteurs liés à de nouvelles ventes. Ces  
21 compteurs sont associés à 5 274 installations. De ces 5 274 installations, 269 étaient inactives  
22 en date du 1<sup>er</sup> février 2016.

23 Les tableaux ci-dessous présentent la caractérisation des installations inactives en date du  
24 1<sup>er</sup> février 2016 et qui sont associées à des poses de compteurs effectuées pour les années  
25 financières 2013 et 2014.

---

<sup>2</sup> R-3837-2013, B-0096, Gaz Métro-7, Document 3, section 1.4 et R-3879-2014, B-0551, Gaz Métro-27, Document 3, question 2.5.

**Tableau 1**  
Installations associées à un compte actif ou inactif en date du 1<sup>er</sup> février 2016

| Marché                         | Nombre | Volume signé (m <sup>3</sup> ) |
|--------------------------------|--------|--------------------------------|
| <b>Cohorte de l'année 2013</b> | 5 464  | 47 306 125                     |
| Résidentiel                    | 3 644  | 8 334 017                      |
| Affaires                       | 1 820  | 38 972 108                     |
| <b>Cohorte de l'année 2014</b> | 5 274  | 49 689 949                     |
| Résidentiel                    | 3 583  | 8 389 649                      |
| Affaires                       | 1 691  | 41 300 300                     |

**Tableau 2**  
Installations associées à un compte inactif en date du 1<sup>er</sup> février 2016

| Marché                         | Nombre | Volume signé (m <sup>3</sup> ) |
|--------------------------------|--------|--------------------------------|
| <b>Cohorte de l'année 2013</b> | 294    | 1 589 765                      |
| Résidentiel                    | 210    | 452 445                        |
| Affaires                       | 84     | 1 137 320                      |
| <b>Cohorte de l'année 2014</b> | 269    | 2 391 175                      |
| Résidentiel                    | 167    | 350 725                        |
| Affaires                       | 102    | 2 040 450                      |

**Tableau 3**  
Proportion des installations associées à un compte inactif  
sur les installations associées à un compte actif ou inactif en date du 1<sup>er</sup> février 2016

| Marché                                   | Nombre | Volume signé (m <sup>3</sup> ) |
|------------------------------------------|--------|--------------------------------|
| <b>Cohorte de l'année 2013</b>           | 5,4 %  | 3,4 %                          |
| Résidentiel                              | 5,8 %  | 5,4 %                          |
| Affaires                                 | 4,6 %  | 2,9 %                          |
| <b>Cohorte de l'année 2014</b>           | 5,1 %  | 4,8 %                          |
| Résidentiel                              | 4,7 %  | 4,2 %                          |
| Affaires                                 | 6,0 %  | 4,9 %                          |
| <b>Moyenne des cohortes 2013 et 2014</b> | 5,2 %  | 4,1 %                          |
| Résidentiel                              | 5,2 %  | 4,8 %                          |
| Affaires                                 | 5,3 %  | 3,9 %                          |

**Tableau 4**  
**Répartition par type d'usage des installations associées**  
**à un compte inactif en date du 1<sup>er</sup> février 2016**

| Marché                         | Chauffage | Eau chaude | Chauffage et eau chaude | Procédé | Périphériques seuls | Périphériques projets | Total |
|--------------------------------|-----------|------------|-------------------------|---------|---------------------|-----------------------|-------|
| <b>Cohorte de l'année 2013</b> | 88        | 4          | 25                      | 18      | 2                   | 157                   | 294   |
| Résidentiel                    | 26        | 2          | 23                      | 0       | 2                   | 157                   | 210   |
| Affaires                       | 62        | 2          | 2                       | 18      | 0                   | 0                     | 84    |
| <b>Cohorte de l'année 2014</b> | 81        | 24         | 18                      | 24      | 1                   | 121                   | 269   |
| Résidentiel                    | 6         | 24         | 15                      | 0       | 1                   | 121                   | 167   |
| Affaires                       | 75        | 0          | 3                       | 24      | 0                   | 0                     | 102   |

Notes : Les usages des installations sont déterminés par le type d'appareil visé au moment d'une nouvelle vente :

- Chauffage : appareil de chauffage de l'air d'un bâtiment.
- Eau chaude : appareil de chauffage de l'eau d'un bâtiment.
- Chauffage et eau chaude : appareils de chauffage de l'air et de l'eau d'un bâtiment (sans périphériques).
- Procédé : appareils de procédé commercial ou industriel qui nécessitent une quantité importante d'énergie.
- Périphériques seuls : appareils périphériques (cuisinières, foyers, BBQ, chauffe-piscines, etc.) installés qui ne sont pas à l'intérieur d'un projet et qui ne sont pas accompagnés d'un autre appareil.
- Périphériques projets : appareils périphériques (cuisinières, foyers, BBQ, chauffe-piscines, etc.) installés qui sont à l'intérieur d'un projet et qui sont accompagnés d'un ou de plusieurs appareils (chauffage, eau chaude, etc.).

## **2 CARACTÉRISATION DÉTAILLÉE DES INSTALLATIONS N'AYANT JAMAIS FAIT L'OBJET DE FACTURATION**

1 Cette section présente la méthodologie utilisée et les résultats de l'analyse portant sur les  
 2 installations n'ayant jamais fait l'objet de facturation.

### **2.1 MÉTHODOLOGIE**

3 L'analyse de caractérisation détaillée des installations n'ayant jamais fait l'objet de facturation est  
 4 dans les faits une sous-analyse des installations inactives en date du 1<sup>er</sup> février 2016. En effet,  
 5 une portion des installations inactives au 1<sup>er</sup> février 2016 n'a jamais été facturée. Pour être  
 6 qualifiée d'installation n'ayant jamais fait l'objet de facturation, aucun client associé à l'installation  
 7 ne doit avoir été facturé. La méthodologie est ainsi similaire à celle utilisée pour les installations  
 8 ne générant pas de revenu.

## 2.2 RÉSULTATS

Pour l'année financière 2013, Gaz Métro a procédé à la pose de 5 466 nouveaux compteurs liés à des nouvelles ventes. Ces compteurs sont associés à 5 464 installations. De ces 5 464 installations, 178 n'ont jamais été facturées en date du 1<sup>er</sup> février 2016. Pour l'année financière 2014, Gaz Métro a procédé à la pose de 5 275 nouveaux compteurs liés à des nouvelles ventes. Ces compteurs sont associés à 5 274 installations. De ces 5 274 installations, 139 n'ont jamais été facturées en date du 1<sup>er</sup> février 2016.

Les tableaux ci-dessous présentent la caractérisation des installations n'ayant jamais fait l'objet de facturation en date du 1<sup>er</sup> février 2016 et qui sont associées à des poses de compteurs effectuées en 2012-2013 et 2013-2014.

**Tableau 5**  
**Installations associées à un compte**  
**n'ayant pas fait l'objet de facturation en date du 1<sup>er</sup> février 2016**

| Marché                         | Nombre     | Volume signé (m <sup>3</sup> ) |
|--------------------------------|------------|--------------------------------|
| <b>Cohorte de l'année 2013</b> | <b>178</b> | <b>440 898</b>                 |
| Résidentiel                    | 137        | 79 189                         |
| Affaires                       | 41         | 361 709                        |
| <b>Cohorte de l'année 2014</b> | <b>139</b> | <b>533 917</b>                 |
| Résidentiel                    | 110        | 149 431                        |
| Affaires                       | 29         | 384 486                        |

**Tableau 6**  
**Proportion des installations associées à un compte**  
**n'ayant pas fait l'objet de facturation sur les comptes actifs et inactifs**  
**en date du 1<sup>er</sup> février 2016**

| Marché                                   | Nombre | Volume signé (m <sup>3</sup> ) |
|------------------------------------------|--------|--------------------------------|
| <b>Cohorte de l'année 2013</b>           | 3,3 %  | 0,9 %                          |
| Résidentiel                              | 3,8 %  | 1,0 %                          |
| Affaires                                 | 2,3 %  | 0,9 %                          |
| <b>Cohorte de l'année 2014</b>           | 2,6 %  | 1,1 %                          |
| Résidentiel                              | 3,1 %  | 1,8 %                          |
| Affaires                                 | 1,7 %  | 0,9 %                          |
| <b>Moyenne des cohortes 2013 et 2014</b> | 2,9 %  | 1,0 %                          |
| Résidentiel                              | 3,4 %  | 1,4 %                          |
| Affaires                                 | 2,0 %  | 0,9 %                          |

**Tableau 7**  
**Répartition par type d'usage des installations associées à un compte**  
**n'ayant pas fait l'objet de facturation en date du 1<sup>er</sup> février 2016**

| Marché                         | Chauffage | Eau chaude | Chauffage et eau chaude | Procédé | Périphériques seuls | Périphériques projets | Total |
|--------------------------------|-----------|------------|-------------------------|---------|---------------------|-----------------------|-------|
| <b>Cohorte de l'année 2013</b> | 44        | 2          | 23                      | 4       | 1                   | 104                   | 178   |
| Résidentiel                    | 9         | 1          | 22                      | 0       | 1                   | 104                   | 137   |
| Affaires                       | 35        | 1          | 1                       | 4       | 0                   | 0                     | 41    |
| <b>Cohorte de l'année 2014</b> | 21        | 14         | 16                      | 9       | 1                   | 78                    | 139   |
| Résidentiel                    | 3         | 14         | 14                      | 0       | 1                   | 78                    | 110   |
| Affaires                       | 18        | 0          | 2                       | 9       | 0                   | 0                     | 29    |

Notes : Les usages des installations sont déterminés par le type d'appareil visé au moment d'une nouvelle vente :

- Chauffage : appareil de chauffage de l'air d'un bâtiment.
- Eau chaude : appareil de chauffage de l'eau d'un bâtiment.
- Chauffage et eau chaude : appareils de chauffage de l'air et de l'eau d'un bâtiment (sans périphériques).
- Procédé : appareils de procédé commercial ou industriel qui nécessitent une quantité importante d'énergie.
- Périphériques seuls : appareils périphériques (cuisinières, foyers, BBQ, chauffe-piscines, etc.) installés qui ne sont pas à l'intérieur d'un projet et qui ne sont pas accompagnés d'un autre appareil.
- Périphériques projets : appareils périphériques (cuisinières, foyers, BBQ, chauffe-piscines, etc.) installés qui sont à l'intérieur d'un projet et qui sont accompagnés d'un ou de plusieurs appareils (chauffage, eau chaude, etc.).

### 3 INFORMATION INTÉGRÉE AU PLAN DE DÉVELOPPEMENT

1 Les résultats des analyses précédentes ont été utilisés dans l'élaboration du plan de  
2 développement des nouvelles ventes 2016-2017. À partir des analyses effectuées et des résultats  
3 obtenus, des ajustements ont été intégrés au plan de développement permettant notamment de  
4 prendre en compte de façon plus exhaustive les installations ne générant pas de revenu. Plus  
5 précisément, voici la méthodologie développée pour le plan de développement des nouvelles  
6 ventes 2016-2017.

7 Tel que réalisé dans les plans de développement antérieurs, de nouvelles ventes ont été prévues  
8 par marché pour l'année 2016-2017. De ces ventes, celles provenant de projets des années  
9 antérieures sont soustraites, alors que les ventes futures prévues aux années 2 à 5 du plan  
10 provenant des nouveaux projets sont ajoutées.

11 Une fois les nouvelles ventes réparties par marché et sur les cinq années du plan, il est prévu  
12 qu'une proportion de projets ou ventes soit annulée. Pour ces ventes annulées, aucun client,  
13 volume et investissement n'est considéré. Un taux moyen historique d'annulation des ventes est  
14 ainsi appliqué et permet de déterminer l'espérance de ventes qui se réaliseront. C'est à partir de  
15 ces ventes que l'évaluation des investissements est prévue.

16 Tel qu'identifié dans la section 2, une proportion des installations n'a jamais fait l'objet de  
17 facturation, et ce, même si de nouveaux compteurs y sont associés. Dans le plan de  
18 développement des nouvelles ventes, il est ainsi considéré que certaines ventes vont exiger des  
19 investissements, mais elles ne généreront pas de volumes et de revenu<sup>3</sup>. C'est pourquoi les  
20 investissements sont évalués en fonction des ventes qui se réaliseront. Par ailleurs, le nombre  
21 de clients et les volumes sont estimés en soustrayant des ventes réalisées celles qui ne  
22 généreront pas de revenu. Les taux d'ajustement utilisés par marché sont ceux présentés à la  
23 section 2 du présent document, soit la moyenne des cohortes 2012-2013 et 2013-2014. Ces taux  
24 appliqués aux ventes qui se réaliseront permettent d'établir le nombre de clients et les volumes  
25 prévus qui généreront des revenus.

<sup>3</sup> Cette hypothèse se veut conservatrice, puisqu'il est possible que ces installations soient facturées sur un horizon de 40 ans.

**Société en commandite Gaz Métro**  
**Cause tarifaire 2017, R-3970-2016**

- 1 En dernier lieu, les volumes prévus des clients qui génèrent des revenus ont été ajustés en  
2 fonction d'un taux de maturation par marché.

#### 4 PLAN DE DÉVELOPPEMENT 2016-2017

- 3 Le tableau suivant présente le plan de développement des nouvelles ventes pour 2016-2017.

**RENTABILITÉ DU PLAN DE DÉVELOPPEMENT 2016-2017**

| Ligne | Description                                      | PETIT ET MOYEN DÉBIT (PMD) |        |         |          |         |          | GRANDES ENTREPRISES |         |          | TOTAL            |        |                  |          |
|-------|--------------------------------------------------|----------------------------|--------|---------|----------|---------|----------|---------------------|---------|----------|------------------|--------|------------------|----------|
|       |                                                  | RÉSIDENTIEL                |        |         | AFFAIRES |         |          | TOTAL PMD           |         |          | Nouveaux clients |        | Ajouts de charge |          |
|       |                                                  | (1)                        | (2)    | (3)     | (4)      | (5)     | (6)      | (7)                 | (8)     | (9)      | (10)             | (11)   | (12)             | (13)     |
| 1     | Nombre de clients an 1                           | 1 963                      | 259    | 2 221   | 2 295    | 673     | 2 968    | 4 258               | 931     | 5 189    | 1                | 2      | 3                | 4 259    |
| 2     | Nombre de clients an 2 (cumulatif)               | 2 418                      | 259    | 2 677   | 2 294    | 673     | 2 966    | 4 712               | 931     | 5 643    | 1                | 2      | 3                | 4 713    |
| 3     | Nombre de clients an 3 (cumulatif)               | 2 845                      | 259    | 3 104   | 2 314    | 673     | 2 986    | 5 159               | 931     | 6 090    | 1                | 2      | 3                | 5 160    |
| 4     | Nombre de clients an 4 (cumulatif)               | 3 056                      | 259    | 3 315   | 2 318    | 673     | 2 991    | 5 374               | 931     | 6 306    | 1                | 2      | 3                | 5 375    |
| 5     | Nombre de clients an 5 (cumulatif)               | 3 146                      | 259    | 3 405   | 2 322    | 673     | 2 994    | 5 468               | 931     | 6 399    | 1                | 2      | 3                | 5 469    |
| 6     | Volumes (10 <sup>3</sup> m³) an 1                | 6 250                      | 210    | 6 460   | 53 282   | 19 553  | 72 835   | 59 532              | 19 763  | 79 295   | 25 550           | 2 272  | 27 822           | 85 082   |
| 7     | Volumes (10 <sup>3</sup> m³) an 2 (cumulatif)    | 5 301                      | 210    | 5 511   | 48 909   | 19 553  | 68 462   | 54 210              | 19 763  | 73 973   | 25 550           | 3 342  | 28 892           | 79 760   |
| 8     | Volumes (10 <sup>3</sup> m³) an 3 (cumulatif)    | 6 355                      | 210    | 6 565   | 49 272   | 19 553  | 68 825   | 55 627              | 19 763  | 75 390   | 25 550           | 3 342  | 28 892           | 81 177   |
| 9     | Volumes (10 <sup>3</sup> m³) an 4 (cumulatif)    | 6 876                      | 210    | 7 086   | 49 461   | 19 553  | 69 015   | 56 337              | 19 763  | 76 101   | 25 550           | 4 474  | 30 024           | 81 887   |
| 10    | Volumes (10 <sup>3</sup> m³) an 5 (cumulatif)    | 7 098                      | 210    | 7 308   | 49 629   | 19 553  | 69 182   | 56 727              | 19 763  | 76 490   | 25 550           | 4 474  | 30 024           | 82 277   |
| 11    | Immobilisations (000 \$) an 0                    | 10 525                     | 19     | 10 544  | 37 365   | 2 915   | 40 280   | 47 890              | 2 934   | 50 824   | 286              | 514    | 801              | 48 177   |
| 12    | Immobilisations (000 \$) an 1                    | 1 044                      | -      | 1 044   | 640      | -       | 640      | 1 684               | -       | 1 684    | -                | -      | -                | 1 684    |
| 13    | Immobilisations (000 \$) an 2                    | 868                        | -      | 868     | 357      | -       | 357      | 1 225               | -       | 1 225    | -                | -      | -                | 1 225    |
| 14    | Immobilisations (000 \$) an 3                    | 429                        | -      | 429     | 79       | -       | 79       | 508                 | -       | 508      | -                | -      | -                | 508      |
| 15    | Immobilisations (000 \$) an 4                    | 183                        | -      | 183     | 63       | -       | 63       | 246                 | -       | 246      | -                | -      | -                | 246      |
| 16    | Immobilisations (000 \$) an 5                    | -                          | -      | -       | -        | -       | -        | -                   | -       | -        | -                | -      | -                | -        |
| 17    | (incluant les frais généraux et UMQ)             |                            |        |         |          |         |          |                     |         |          |                  |        |                  |          |
| 18    | Subvention PRC (000 \$) an 1                     | 3 077                      | 168    | 3 245   | 5 503    | 1 276   | 6 779    | 8 580               | 1 444   | 10 024   | -                | -      | -                | 8 580    |
| 19    | Subvention PRC (000 \$) an 2                     | 893                        | -      | 893     | 193      | -       | 193      | 1 087               | -       | 1 087    | -                | -      | -                | 1 087    |
| 20    | Subvention PRC (000 \$) an 3                     | 743                        | -      | 743     | 31       | -       | 31       | 773                 | -       | 773      | -                | -      | -                | 773      |
| 21    | Subvention PRC (000 \$) an 4                     | 367                        | -      | 367     | 16       | -       | 16       | 383                 | -       | 383      | -                | -      | -                | 383      |
| 22    | Subvention PRC (000 \$) an 5                     | 157                        | -      | 157     | 14       | -       | 14       | 171                 | -       | 171      | -                | -      | -                | 171      |
| 23    | Contributions clients <sup>1</sup> (000 \$) an 0 | (147)                      | (2)    | (149)   | (1 598)  | (26)    | (1 624)  | (1 745)             | (28)    | (1 773)  | -                | -      | -                | (1 745)  |
| 24    | contributions clients (000 \$) an 1              | (1 087)                    | (4)    | (1 091) | (814)    | (2)     | (817)    | (1 902)             | (6)     | (1 908)  | -                | -      | -                | (1 902)  |
| 25    | contributions clients (000 \$) an 2              | (146)                      | -      | (146)   | (6)      | -       | (6)      | (152)               | -       | (152)    | -                | -      | -                | (152)    |
| 26    | contributions clients (000 \$) an 3              | (122)                      | -      | (122)   | (2)      | -       | (2)      | (123)               | -       | (123)    | -                | -      | -                | (123)    |
| 27    | contributions clients (000 \$) an 4              | (60)                       | -      | (60)    | (0)      | -       | (0)      | (61)                | -       | (61)     | -                | -      | -                | (61)     |
| 28    | contributions clients (000 \$) an 5              | (26)                       | -      | (26)    | (0)      | -       | (0)      | (26)                | -       | (26)     | -                | -      | -                | (26)     |
| 29    | Total des investissements (000 \$) an 0          | 10 378                     | 17     | 10 395  | 35 767   | 2 889   | 38 656   | 46 145              | 2 906   | 49 051   | 286              | 514    | 801              | 46 431   |
| 30    | Total des investissements (000 \$) an 1          | 3 034                      | 164    | 3 198   | 5 329    | 1 274   | 6 603    | 8 363               | 1 438   | 9 801    | -                | -      | -                | 8 363    |
| 31    | Total des investissements (000 \$) an 2          | 1 615                      | -      | 1 615   | 545      | -       | 545      | 2 160               | -       | 2 160    | -                | -      | -                | 2 160    |
| 32    | Total des investissements (000 \$) an 3          | 1 050                      | -      | 1 050   | 108      | -       | 108      | 1 158               | -       | 1 158    | -                | -      | -                | 1 158    |
| 33    | Total des investissements (000 \$) an 4          | 490                        | -      | 490     | 78       | -       | 78       | 568                 | -       | 568      | -                | -      | -                | 568      |
| 34    | Total des investissements (000 \$) an 5          | 131                        | -      | 131     | 14       | -       | 14       | 145                 | -       | 145      | -                | -      | -                | 145      |
| 35    | Impact sur les tarifs                            |                            |        |         |          |         |          |                     |         |          |                  |        |                  |          |
| 36    | Pour la première année (000 \$)                  | 277                        | (2)    | 275     | (4 332)  | (2 016) | (6 348)  | (4 055)             | (2 018) | (6 073)  | (623)            | (1)    | (624)            | (4 677)  |
| 37    | Pour les cinq premières années (000 \$)          | 1 205                      | (11)   | 1 194   | (17 399) | (8 798) | (26 197) | (16 194)            | (8 809) | (25 003) | (2 682)          | (246)  | (2 928)          | (18 876) |
| 38    | Taux de rendement interne                        | 8,39%                      | 15,65% | 8,46%   | 16,02%   | 51,96%  | 19,04%   | 13,99%              | 50,84%  | 16,39%   | 168,93%          | 17,65% | 69,70%           | 14,82%   |
| 39    | Point mort tarifaire (années)                    | 13,01                      | 1,00   | 12,80   | 1,00     | 1,00    | 1,00     | 1,00                | 1,00    | 1,00     | 1,00             | 1,00   | 1,00             | 1,00     |

<sup>1</sup> Les contributions clients regroupent la contribution de raccordement de 300 \$ ainsi que toutes les autres contributions faites par les clients.

## CONCLUSION

- 4 **Gaz Métro demande à la Régie de prendre acte des suivis.**