

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 **Q.1 Quels sont vos nom et position au sein de Gazifère Inc. ?**

2 R.1 Mon nom est Jean-Benoit Trahan et je suis Directeur, affaires réglementaires, marché du
3 carbone et efficacité énergétique.

4
5 **Q.2 Avez-vous déjà témoigné devant la Régie de l'énergie (Régie) ?**

6 R.2 Oui.

7
8 **Q.3 Quel est l'objectif de votre témoignage ?**

9 R.3 Mon témoignage a pour but de présenter la preuve relative au dossier tarifaire de Gazifère
10 pour les années 2019 et 2020 ainsi que le contexte dans lequel celui-ci s'inscrit.

11
12 Le présent dossier constitue la pièce maîtresse du dossier tarifaire comportant six (6) phases
13 et s'échelonnant sur une période de deux (2) ans. Les modalités de présentation du dossier
14 tarifaire bisannuel et les ajustements aux méthodologies et pratiques actuelles ont été
15 approuvés par la Régie dans la décision D-2018-090. C'est par ailleurs dans la présente
16 phase 4 que la proposition du coût de service des années 2019 et 2020 est présentée. C'est
17 aussi dans le cadre de la présente phase que Gazifère abordera les questions relatives à
18 l'évolution de l'entreprise et à la croissance des ventes, une situation qui évolue rapidement
19 et à l'égard de laquelle la Régie a invité Gazifère à poursuivre sa réflexion¹.

20
21 **Q.4 Quel est le contexte d'affaires dans lequel évoluera Gazifère en 2019 et 2020 ?**

22 R.4 Au cours des dernières années, Gazifère a démontré que la croissance usuelle dans le secteur
23 résidentiel était en déclin et que l'entreprise effectue un virage important. En effet, en plus
24 de continuer le développement du marché de la nouvelle construction dans le secteur
25 résidentiel, Gazifère favorise désormais un mode de développement axé sur la
26 régionalisation du service de gaz naturel. D'ailleurs, cette situation avait été exposée de
27 manière détaillée dans le cadre de l'analyse du mécanisme incitatif de 2006-2015,
28 notamment aux pages 8 à 11 de la pièce GI-1, Document 1, du dossier R-3990-2016.

29

¹ D-2018-060, page 17, par. 27.

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 La révision de la stratégie de développement de Gazifère se déploie via la réalisation de
2 projets d'expansion du réseau de plus grande envergure, visant notamment le secteur
3 résidentiel, mais également les secteurs commercial et industriel. Ces ajouts de clients à plus
4 grands volumes produisent des répercussions sur la croissance des volumes d'une manière
5 plus importante que sur l'ajout du nombre de clients, ce qui diffère de la situation qui a
6 prévalu au cours de la période précédant l'année 2016. De plus, d'importants projets de
7 conversions vers le gaz naturel sont réalisés contribuant ainsi au déplacement des produits
8 pétroliers et à l'atteinte des objectifs de la stratégie énergétique du Québec. Ainsi, les efforts
9 des dernières années ayant pour objectif de diversifier la composition des nouveaux clients
10 de Gazifère, portent fruit.

11
12 D'ailleurs, de grands projets de construction et de desserte de nouvelles clientèles ont un
13 impact significatif sur la croissance davantage diversifiée de l'entreprise. Ce type de
14 croissance est très différent de celui constaté au cours des années précédentes, où les projets
15 de plus de 450 000 \$ visant l'accroissement de la clientèle étaient rarissimes. Voici quelques
16 grands projets récents ayant requis l'autorisation de la Régie :

- 17
18 • 2014 et 2015
19 ○ Aucun projet n'a été soumis.
20
21 • 2016
22 ○ Chelsea : Premier projet d'extension du réseau en dehors de la Ville de Gatineau. Ce
23 projet est une belle réussite d'implantation du gaz naturel dans une nouvelle
24 communauté. Les clients sont heureux de la venue du gaz naturel et l'intérêt pour ce
25 type d'énergie est grand. Le développement de cette municipalité est important,
26 d'autant plus que le secteur commercial est en pleine croissance. À titre d'exemple,
27 les restaurants que nous avons prospectés initialement s'agrandissent et requerront
28 des volumes de gaz naturel plus importants que prévu. De plus, Gazifère anticipe
29 prolonger de manière importante son réseau dans cette municipalité.
30 ○ Buckingham : Ce projet permettait de répondre aux besoins énergétiques de

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 nouveaux clients se situant dans un secteur nouvellement développé et non desservi
2 par le gaz naturel, permettant ainsi de positionner le réseau de l'entreprise pour les
3 projets de développements futurs. Bien qu'actuellement les autres développements
4 de ce secteur se font attendre, le projet initial progresse bien. De plus, le secteur
5 historique de cette municipalité, à l'égard duquel Gazifère a un intérêt, sera
6 davantage à l'étude au cours des prochains mois.

7
8 • 2017

9 Phase 51 : Ce projet d'extension du réseau est situé au cœur du développement du
10 secteur Le Plateau. Bien que Gazifère continue d'être présente dans ce projet de
11 développement résidentiel, une grande partie des clients potentiels ne se sont pas reliés
12 au réseau gazier, puisque l'intérêt des entrepreneurs en construction est davantage axé
13 vers la construction d'immeubles à condos à vocation locative. Gazifère poursuit ses
14 démarches et ses discussions avec les entrepreneurs afin d'identifier la solution
15 d'affaires lui permettant de contrer ces barrières.

16
17 • 2018

18 ○ Chemin de la Rive/du Quai : Ce projet représente un projet majeur pour Gazifère
19 puisqu'il permet de rejoindre 24 nouveaux clients, mais surtout, de connecter au
20 réseau un projet ajoutant des volumes de consommation très importants. En fait, les
21 volumes additionnels de ce seul client représenteront à terme plus de 4 % des
22 volumes actuels de Gazifère. Selon l'étude de rentabilité déposée dans le dossier R-
23 4055-2018, le projet aura pour effet, toutes choses étant égales par ailleurs, de
24 réduire de près de 600 000 \$ par année les tarifs de distribution des consommateurs,
25 et ce, à compter de 2020. Ce projet a beaucoup évolué étant donné le marché en
26 pleine expansion du client principal, soit la culture en serre de marijuana. Ce projet,
27 visant notamment l'agrandissement de la serre existante, a débuté en 2017 et sera
28 complété en 2019. De plus, ce projet permettra la desserte d'un nouveau secteur de la
29 Ville de Gatineau. Il est à noter également que si le gaz naturel n'avait pas été
30 disponible, ce projet aurait fort probablement été alimenté à partir des produits

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 pétroliers (propane, huile). Ainsi, bien qu'il ne s'agisse pas d'un projet de
2 conversion, c'est un projet qui permet d'éviter de nouvelles émissions de CO₂
3 provenant de l'utilisation de ces produits pétroliers et de limiter, en quantité,
4 l'utilisation de ce type de produit. Gazifère a également appris récemment que des
5 terrains limitrophes aux présentes installations avaient été acquis par l'entreprise
6 productrice de la culture en serre. Ainsi, il ne serait pas surprenant que des volumes
7 additionnels s'ajoutent à ce projet au cours des prochaines années.

- 8 ○ Phases 52-53 : Ce projet constitue la suite du projet Le Plateau- Phase 51, réalisé en
9 2017. Gazifère réitère qu'elle réussit bien dans le secteur des unifamiliales mais
10 qu'elle reste confrontée à des difficultés de pénétration dans le secteur des condos.
11 Ce sont tout de même plus de 200 unités d'habitation additionnelles qui pourront
12 bénéficier des vertus du gaz naturel dans ce développement. Il s'agit aussi d'un
13 projet qui servira de porte d'entrée à l'utilisation du gaz naturel dans des projets
14 d'envergure, tels que le projet Le Plateau - Phase 54 et le projet Agora.

15
16 Plusieurs autres projets positionnent la croissance future de l'entreprise. C'est le cas du
17 projet Zibi² qui engendrera une consommation très importante durant toute la période de
18 construction, soit plus d'une dizaine d'années, sans compter les volumes qui découleront de
19 l'utilisation du gaz naturel par la suite. Il y a également le projet Agora, situé au cœur du
20 grand projet Le Plateau, qui présente des volumes de près de 1 Mm³ par année, avec un
21 minimum d'investissement, une fois complété. Ce projet de développement sera relié au
22 réseau gazier déjà présent dans ce secteur, ce qui aura un effet très bénéfique sur les tarifs
23 puisqu'il ne sera pas nécessaire de construire des conduites d'alimentation. Plusieurs projets
24 d'agrandissements de clients commerciaux ont également été annoncés, tel qu'un projet de
25 construction de 80 M\$ ajoutant 145 nouvelles chambres à l'hôtel Four Points de Sheraton
26 en plus d'une nouvelle aire commerciale et de condos, ainsi que la construction d'un nouvel
27 aréna, d'un bâtiment additionnel pour les archives canadiennes, la desserte d'un nouveau
28 secteur d'un parc industriel, ainsi que des projets de grands immeubles à vocation
29 résidentielle qui utiliseront l'eau chaude centralisée.

² <http://www.zibi.ca/fr/>

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1
2 Le virage amorcé en 2016 a des effets relativement importants sur la croissance des volumes
3 livrés par Gazifère. D'ailleurs, l'évolution du plan d'approvisionnement permet de constater
4 ce grand virage. En effet, alors que pendant des années, soit de 2005 à 2016, les volumes de
5 consommation de la franchise de Gazifère tournaient autour des 170 Mm³, la croissance des
6 volumes de consommation est relancée, tel que le démontre le tableau suivant.

7

	2018	2019	2020	2021	2022
Plan 2018	168 871	169 920	170 970		
Plan 2019-2020		177 764	181 802	183 857	185 913

8
9 On remarque, d'une part, que le volume prévu pour 2019, dans le cadre du dossier tarifaire
10 2019-2020, est largement supérieur à ce qui était prévu dans le dossier tarifaire 2018 pour
11 cette même année, soit une augmentation de 4,6 %. On remarque aussi que la croissance des
12 volumes par année est plus importante dans le plan 2019-2020 (1,53 % par année) qu'elle ne
13 l'était dans le plan 2018 (0,62 %). De plus, il faut noter que le plan d'approvisionnement ne
14 tient pas compte du projet Thurso, lequel n'a pas encore été soumis à l'autorisation de la
15 Régie³. Le virage est donc véritablement entrepris.

16
17 **Q.5 Est-ce que Gazifère anticipe d'autres projets importants au cours des prochaines**
18 **années ?**

19 R.5 Oui, d'autres projets sont présentement à l'étude et pourraient avoir des implications
20 importantes sur le développement futur de l'entreprise. Le premier projet est composé d'un
21 renforcement majeur et de la desserte d'un vaste secteur situé au nord de la Ville de
22 Gatineau, permettant ainsi de boucler le réseau de gaz naturel récemment installé à Chelsea.

23 Ce projet de plusieurs millions de dollars permettra de rehausser la capacité de desserte en

³ Le projet Thurso est un projet ayant des impacts majeurs en raison de l'ampleur des volumes prévus de consommation. Au moment de préparer la présente cause tarifaire, Gazifère n'avait toujours pas l'assurance que le projet irait de l'avant. Conséquemment, elle a décidé qu'il était alors préférable d'exclure ce projet du dossier tarifaire, étant donné que la consommation ne débiterait pas avant 2020 ou dans les derniers mois de 2019. La révision du plan d'approvisionnement de 2020 devrait donc intégrer les volumes découlant du projet Thurso dans le cadre de la phase 6 du présent dossier, dans la mesure où ce projet est autorisé d'ici la préparation de cette phase.

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 gaz naturel du secteur de Chelsea, des difficultés de répondre à la demande croissante de ce
2 secteur ayant déjà été constatées. Ce projet aura aussi pour avantage de convertir au gaz
3 naturel plusieurs résidences et commerces, non desservis à ce jour par le réseau de Gazifère,
4 en plus d’approvisionner en gaz naturel un secteur dans lequel se trouve un grand projet
5 comportant plusieurs tours résidentielles de 200 logements chacune ainsi qu’un nouveau spa
6 et d’autres commerces à proximité. Ce projet devrait ajouter des volumes importants (en
7 millions de mètres cubes annuellement) en plus de permettre l’expansion du réseau à haute
8 pression pour les futures dessertes de Cantley et Wakefield. Il s’agit donc d’un projet
9 important qui répondra aux besoins immédiats des consommateurs et qui positionnera de
10 manière stratégique le réseau de Gazifère permettant d’appuyer les développements futurs et
11 favorisant l’expansion vers d’autres municipalités.

12
13 Gazifère visera également le déploiement de son réseau dans le secteur de la vieille ville de
14 Buckingham Ouest, soit la suite du projet Buckingham réalisé en 2016. Elle entrevoit
15 également étudier les différentes options pour rejoindre le parc industriel de L’Ange-
16 Gardien afin d’y étendre son réseau. De plus, Gazifère prévoit débiter des travaux pour un
17 autre projet afin d’évaluer la continuité du réseau vers l’est, jusqu’à Montebello notamment,
18 dans l’optique de remplacer des produits pétroliers et du propane par du gaz naturel.

19
20 **Q.6 Est-ce que Gazifère compte diversifier son offre de services au cours des prochaines**
21 **années ?**

22 R.6 Oui, Gazifère compte diversifier son offre de services au cours des prochaines années. Dans
23 l’optique de participer activement à la transition énergétique, Gazifère se doit de chercher
24 des occasions pour réduire l’utilisation des produits pétroliers. Pour ce faire, en plus des
25 projets usuels de conversion de clients résidentiels, commerciaux et industriels, Gazifère
26 désire évaluer davantage le secteur du transport, notamment via le gaz naturel comprimé.
27 De plus, elle se doit de trouver des solutions pour intégrer du gaz naturel renouvelable dans
28 son réseau, en lien avec le projet de *Règlement concernant la quantité de gaz naturel*
29 *renouvelable devant être livrée par un distributeur* aux termes duquel Gazifère devrait dès
30 2020 livrer 1 % de ses volumes en gaz naturel renouvelable. Enfin, avec les difficultés

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 croissantes d'Hydro-Québec eu égard à la gestion de la pointe électrique, Gazifère envisage
2 d'évaluer l'apport du gaz naturel dans la région de l'Outaouais pour aider à trouver des
3 solutions qui répondent à cette problématique et qui pourraient être au bénéfice de ses
4 clients et de ceux d'Hydro-Québec.

5
6 Les résultats de ces travaux exploratoires et de développement pourraient mener à des
7 demandes particulières soumises à la Régie, soit via des dossiers tarifaires ou des dossiers
8 particuliers.

9
10 **Q.7 Comment Gazifère compte-t-elle arriver à réaliser tous ces projets avec les ressources**
11 **limitées qu'elle possède ?**

12 R.7 Les dernières années ont été difficiles pour Gazifère du point de vue des ressources
13 humaines. Effectuer un tel virage nécessite des ajustements importants au sein de plusieurs
14 services de l'entreprise. De plus, la réalisation d'un projet selon les normes d'aujourd'hui,
15 qu'elles soient comptables, financières ou opérationnelles, requière beaucoup plus de travail
16 et de ressources que ce qui était requis auparavant.

17
18 Gazifère a également dû faire face au départ de plusieurs ressources névralgiques pour des
19 raisons de maladies ou de retraite, notamment.

20
21 Au cours des dernières années, Gazifère a révisé ses besoins et déterminé qu'elle devait
22 augmenter ses ressources et améliorer ses compétences.

23
24 Ce long processus est en cours et se continuera en 2019 et 2020 avec l'ajout de ressources,
25 notamment pour répondre aux nouveaux marchés en développement, pour assurer la relève
26 et la redondance, ainsi que pour mettre en place un rythme de travail plus adéquat pour tous
27 les services de l'entreprise.

28
29 Dans un contexte de forte croissance et surtout, de diversification de ses activités
30 réglementées, l'entreprise doit déployer de nouvelles méthodes de travail, mais elle doit

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 aussi s'adapter. À titre d'exemple, pour le projet Thurso, différentes analyses et rencontres
2 pour la préparation du dossier ont dû être faites au cours des derniers mois afin d'arriver à
3 obtenir l'appui de clients, de la municipalité et du Gouvernement pour sa réalisation. Il ne
4 s'agit pas d'activités habituelles et récurrentes pour Gazifère et des efforts importants ont dû
5 être déployés afin de réaliser ces différentes étapes pour une toute première fois. Des
6 consultants ont d'ailleurs été retenus pour venir soutenir Gazifère dans ses démarches avec
7 le Gouvernement puisque l'expertise interne était limitée à cet égard.

8
9 Selon la preuve déposée au soutien de la présente phase du dossier tarifaire 2019-2020,
10 aucun examen détaillé des charges d'exploitation de Gazifère, notamment celles liées à
11 l'accroissement de ses ressources, n'est requis puisque les budgets des charges
12 d'exploitation pour ces deux (2) années sont inférieurs au résultat de l'indicateur.

13
14 Gazifère a tout de même jugé qu'il était important de faire une mise à jour de la situation qui
15 prévaut actuellement quant à ses ressources, à la lumière du contexte dans lequel elle évolue
16 et de ses projets, afin de permettre à la Régie de mieux apprécier l'évolution de ses charges
17 d'exploitation.

18
19 **Q.8 Quelles sont les demandes de Gazifère eu égard aux charges d'exploitation qui sont**
20 **soumises à l'indicateur ?**

21 R.8 Les charges d'exploitation soumises par Gazifère, tant pour l'année 2019 que l'année 2020,
22 sont inférieures à l'indicateur respectif de chacune de ces années, tel que présenté à la pièce
23 GI-40, document 1.

24
25 Gazifère demande donc à la Régie de prendre acte du montant généré par l'application de
26 l'indicateur pour chacune de ces années, de constater que les charges d'exploitation
27 soumises par Gazifère pour ces années sont inférieures aux indicateurs 2019 et 2020
28 respectivement, et que l'indicateur s'applique aux fins de l'examen des charges
29 d'exploitation pour ces années tarifaires, et finalement d'autoriser les montants soumis par
30 Gazifère à titre de charges d'exploitation pour les années témoins 2019 et 2020 aux fins de

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 l'établissement de son coût de service.

2
3 **Q.9 Quels sont les impacts tarifaires pour les années tarifaires 2019 et 2020 ?**

4 R.9 Le tableau suivant présente l'impact tarifaire moyen pour l'année tarifaire 2019. Pour
5 l'année 2020, l'impact tarifaire ne sera connu que lors de la phase 6 du présent dossier.

Description	(000\$)	(000\$)
Augmentation du revenu requis de distribution selon la pièce GI-36, document 2	<u>447</u>	
Revenu excédentaire lié au transport, à l'équilibrage et au coût du gaz selon la pièce GI-39, document 1	- 761	
Total		- <u>314</u>
Revenu de distribution selon les tarifs actuels (voir GI-37, document 1)	26 518	
Revenu excluant la distribution selon les tarifs actuels (voir GI-39, document 1)	29 626	
Total		56 144
Réduction tarifaire moyenne considérant la distribution, le transport, l'équilibrage et le coût du gaz	- <u>314</u> / 56 144	<u>-0,6%</u>

7
8 **Q.10 Est-ce que Gazifère a tenu compte de la décision D-2018-090 dans le cadre de**
9 **l'établissement de son revenu requis pour les années témoins 2019 et 2020?**

10 R.10 Oui. Le revenu requis de Gazifère est basé sur un taux de rendement de 9,10 % et sur une
11 structure de capital de 55 % de dette à long terme, de 5 % de dette à court terme et de 40 %
12 d'avoir de l'actionnaire, tel que déterminé par la Régie pour l'année tarifaire 2018 aux

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 termes de la décision D-2018-090⁴.

2
3 **Q.11 Est-ce que Gazifère a intégré le compte de frais reportés relié à l'excédent de**
4 **rendement de 2017 dans son revenu requis de 2019 ?**

5 R.11 Oui.

6
7 **Q.12 Est-ce que Gazifère demande à la Régie d'autoriser les projets d'extension et de**
8 **modification du réseau dont le coût est inférieur au seuil de 450 000 \$ prévu au**
9 ***Règlement sur les conditions et les cas requérant une autorisation de la Régie de***
10 ***l'énergie pour les années 2019 et 2020 ?***

11 R.12 Oui. Gazifère demande une telle autorisation pour les projets d'extension et de modification
12 du réseau au montant de 7 557 400 \$ pour 2019 qui se détaille comme suit :

13
14 Additions liées à l'addition de clients 4 355 634 \$

15 Additions liées à l'entretien du réseau et autre 3 201 766 \$

16
17 L'année 2019 représente une année avec une croissance de la clientèle qui reste très modeste
18 pour les projets en deçà de 450 000 \$. Conséquemment, Gazifère compte desservir 707
19 nouveaux clients avec des investissements en capital de 4 355 634 \$ liés aux ajouts de
20 clients. Le résultat de l'analyse de rentabilité, tel que présenté à la pièce GI-44, document
21 6.1, démontre que ces investissements sont rentables puisqu'ils dégagent une valeur actuelle
22 nette (VAN) de 247 483 \$ et un taux de rendement interne de (TRI) de 5,81 %.

23
24 Gazifère vous réfère à la pièce GI-44, document 6, pour le détail relatif aux projets
25 d'extension et de modification de réseau pour l'année tarifaire 2019.

26
27 Pour l'année tarifaire 2020, Gazifère demande une autorisation pour les projets d'extension
28 et de modification du réseau au montant de 7 232 000 \$ qui se détaille comme suit :

29

⁴ Décision D-2018-090, par. 79 et 81, et p.28-29.

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1	Additions liées à l'addition de clients	3 909 740 \$
2	Additions liées à l'entretien du réseau et autre	3 322 260 \$

3
4 L'année 2020 représente également une année avec une croissance de la clientèle qui reste
5 très modeste pour les projets en deçà de 450 000 \$. Conséquemment, Gazifère compte
6 desservir 718 nouveaux clients avec des investissements en capital de 3 909 740 \$ liés aux
7 ajouts de clients. Le résultat de l'analyse de rentabilité, tel que présenté à la pièce GI-44,
8 document 6.2, démontre que ces investissements sont rentables puisqu'ils dégagent une
9 valeur actuelle nette (VAN) de 397 282 \$ et un taux de rendement interne de (TRI) de
10 6,13 %.

11
12 Gazifère vous réfère à la pièce GI-44, document 6, pour le détail relatif aux projets
13 d'extension et de modification de réseau pour l'année tarifaire 2020.

14
15 **Q.13 Dans sa décision D-2011-186, la Régie demande à Gazifère de déposer à chaque dossier**
16 **tarifaire la méthodologie et les données utilisées pour établir le taux de la dette à court**
17 **terme, le taux de la dette à long terme, le rapport externe d'évaluation de sa cote de**
18 **crédit et les écarts de crédits d'Enbridge Inc. et d'EGD pour les émissions de dette des**
19 **cinq dernières années. Est-ce que Gazifère est en mesure de donner suite à cette**
20 **demande ?**

21 R.13 Oui. Gazifère vous réfère à la pièce GI-45, documents 2, 3, 3.1 et 3.2 pour les détails
22 associés à cette demande.

23
24 **Q.14 Comment Gazifère propose- t-elle de traiter le PGÉE 2019-2020 dans le cadre du**
25 **présent dossier ?**

26 R.14 Dans la décision D-2018-143, la Régie a suspendu l'examen du PGEÉ dans le présent
27 dossier et a reconduit, de manière provisoire, le budget autorisé en lien avec les programmes
28 du PGEÉ 2018, à compter du 1^{er} janvier 2019, jusqu'à ce que la Régie ait statué sur le PGEÉ
29 2019-2020 de Gazifère.

30

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 Au paragraphe 22 de sa décision D-2018-146, rendue dans le cadre du dossier R-4043-2018
2 de TEQ, la Régie a précisé ce qui suit :

3
4 « Le 10 octobre 2018, par la décision D-2018-143 rendue dans le cadre de la phase 3 du
5 dossier R-4032-2018, la Régie suspend l'examen du PGEÉ 2019 de Gazifère, que cette
6 dernière proposait d'effectuer en phase 4, considérant que cet examen a lieu dans le cadre
7 du présent dossier. »

8
9 À la lumière de ces décisions, Gazifère comprend que l'examen de son PGEÉ 2019-2020
10 sera effectué dans le cadre du dossier R-4043-2018 de TEQ. Il est à noter qu'afin que la
11 Régie puisse mener un examen exhaustif à cet égard, Gazifère entend déposer un
12 complément de preuve dans le dossier R-4043-2018 de manière à refléter le PGEÉ qu'elle
13 propose pour les années 2019 et 2020.

14
15 Par ailleurs, Gazifère précise qu'au moment de préparer la présente phase du dossier
16 tarifaire 2019-2020, ce sont les budgets du PGEÉ de 2019 -2020 qui ont été inclus dans son
17 revenu requis. Les modalités associées au traitement du PGEÉ 2019-2020 n'ayant été
18 connues que très récemment, il n'a pas été possible pour Gazifère de modifier les budgets de
19 son PGEÉ sans causer de retard dans le dépôt de la preuve relative à la phase 4 de son
20 dossier tarifaire.

21
22 Par conséquent, les revenus requis soumis pour les années 2019 et 2020 dans le cadre de la
23 présente phase du dossier, incluent les budgets finaux du PGEÉ 2019-2020 qui seront
24 déposés sous peu dans le dossier R-4032-2018 de TEQ, pour approbation par la Régie. Dans
25 le présent dossier, Gazifère demande à la Régie d'approuver, pour les années 2019 et 2020,
26 les revenus requis projetés qu'elle propose, lesquels incluent les budgets du PGEÉ 2019-
27 2020. Lorsqu'une décision finale sur le PGEÉ 2019-2020 sera rendue par la Régie, Gazifère
28 procédera aux ajustements nécessaires afin de respecter les budgets qui auront été autorisés
29 pour les années 2019 et 2020. Gazifère propose que tout écart entre les budgets du PGEÉ
30 2019-2020 autorisés dans le cadre du dossier R-4032-2018 et les budgets à cet égard déjà

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 4)

1 intégrés dans les revenus requis pour ces mêmes années soit traité par le biais du compte
2 d'écart lié au PGEE.

3
4 **Q.15 Dans la décision D-2018-134, la Régie a autorisé un montant de 250 070 \$ avant intérêt**
5 **dans le compte de frais reportés relié aux inondations. Gazifère avait alors indiqué**
6 **qu'elle ferait une proposition relative à la récupération de ces coûts dans le cadre du**
7 **dossier tarifaire 2019. Quelle est la proposition de Gazifère à cet égard ?**

8 R. 15 Gazifère propose de récupérer l'ensemble des coûts comptabilisés dans ce compte de
9 frais reportés sur une année, tel que cela est présenté à la pièce GI-46, Document 1, page 1.

10
11 **Q.16 Est-ce que ceci termine votre témoignage ?**

12 R. 16 Oui.