

Lévesque, Claudette

De: Denis Blais <denis.blais@rswoptimisation.ca>
Envoyé: 27 juin 2018 09:56
À: Greffe
Objet: Dossier R-4041-2018 Demande relative au programme GDP Affaires

Le Secrétaire
Régie de l'énergie
800, rue du Square-Victoria, bureau 2.55
Montréal (Québec) H4Z 1A2
Courriel : greffe@regie-energie.qc.ca

À qui de droit,

RSW Optimisation a contribué au projet pilote de ce programme. Nous avons collaboré avec Hydro-Québec pour convaincre différents clients industriels et institutionnels d'y adhérer; le projet pilote fut un succès pour les clients et pour Hydro-Québec. Aujourd'hui nous sommes agrégateur et partenaire pour nos clients qui adhèrent au programme. Pour les clients qui participent, la plupart ont du faire des investissements pour être en mesure de répondre périodes de GDP et pouvoir délester sans intervention humaine le plus possible. Pour certains il y a eu d'importants investissements. Dans plusieurs cas, la consommation électrique globale a augmenté car l'énergie électrique a été priorisée versus les énergies fossiles (réduction des GES).

Selon notre compréhension, ce programme permet à Hydro-Québec de bien gérer les périodes de fortes pointes hivernales et d'éviter la construction de nouvelles structures hydro-électriques.

Nous croyons fermement à la rentabilité du programme car sans celui-ci, Hydro-Québec serait dans l'obligation d'acheter cette puissance sur le marché externe et au prix du marché. Qui plus est, Hydro-Québec devrait se procurer des kW à chaque période de forte demande, tandis que le programme GDP paie les clients pour une moyenne des kW retirés au cours d'un hiver. Pour l'hiver 2017/2018 il y a eu 7 demandes de la part d'Hydro-Québec; si au contraire il y aurait eu 12 demandes, il aurait fallu acheter 12 fois sur les marchés externes. Pourquoi acheter la puissance à l'extérieur quand les clients du Québec peuvent la fournir et avoir une compensation financière raisonnable?

La compensation financière de 70 \$ du kW est suffisante; réduire cette compensation pourrait diminuer l'attrait pour les clients. Je dois aussi mentionné que ce programme a été très bien pensé au niveau commercial et peu compliqué pour les clients; félicitation à Hydro-Québec pour cette commercialisation.

En conclusion, nous souhaitons que ce programme soit reconduit tel quel et qu'il soit en place pour des périodes de 5 ans renouvelables.

Merci!

Denis Blais
Directeur commercial
RSW Optimisation inc.

Mobile : 514-703-6347

Sans frais : 1-855-350-4067

Bureau : 819-846-4067

Télec.: 819-846-0164

Courriel : denis.blais@rswoptimisation.ca

Web : www.rswoptimisation.ca

Le spécialiste de la gestion de puissance et automation

