

# Dossier tarifaire 2026

R-4303-2025

---

Réponses d'EGQ à la demande de renseignements  
no 1 confidentielle de l'ACEFO

RÉPONSES D'EGQ À LA DEMANDE DE RENSEIGNEMENTS N° 1 DE L'ACEFO

**DEMANDE RELATIVE À L'APPROBATION DES CARACTÉRISTIQUES  
CONTRACTUELLES D'UN CONTRAT POUR L'ACHAT DE GAZ DE SOURCE  
RENOUVELABLE (GSR)**

1. **Références :** (i) B-0059, page 3, lignes 12-16, document confidentiel  
(ii) [B-0058, page 3, lignes 17-20](#)

**Préambule :**

- (i) « EGQ a entrepris des négociations de gré à gré avec l'un de ses fournisseurs, soit Stormfisher Environmental LTD (ci-après « Stormfisher »), lequel est déjà sous contrat avec EGQ [REDACTED], tel qu'autorisé par la Régie dans une décision D-2024-110. Une opportunité d'achat concurrentielle lui a été offert par Stormfisher à la fin du mois d'octobre, dont les caractéristiques du contrat sont présentées dans le présent document. » (Nous soulignons)
- (ii) « Les modalités de l'offre de ce fournisseur présentent plusieurs avantages. D'une part, le prix offert est concurrentiel, ce qui permettrait de réduire le prix du GSR pour la clientèle d'EGQ et ce, dès l'année 2026. D'autre part, l'offre d'approvisionnement provient d'un fournisseur avec lequel EGQ entretient déjà des relations d'affaires solides et une bonne communication. » (Nous soulignons)

**Demandes :**

**1.1 Clarification des termes utilisés**

- 1.1.1 Veuillez définir les critères utilisés par EGQ pour qualifier « *des relations d'affaires solides* » tel qu'énoncé en (ii).

**Réponse 1.1.1 :**

**Enbridge Gaz Québec (ci-après « EGQ ») fait affaire avec ce fournisseur depuis 2023<sup>1</sup>. Depuis le début de cette relation d'affaires, celui-ci a livré l'ensemble des volumes de GSR selon les modalités prévues au contrat et a respecté tous ses engagements. De plus, la communication avec le fournisseur est ouverte et transparente.**

---

<sup>1</sup> Décision [D-2023-034R](#), dossier R-4194-2022, phase 2.

**1.1.2** Quels critères objectifs EGQ utilise-t-elle pour qualifier une relation d'affaires de « *solide* »?

**Réponse 1.1.2 :**

**EGQ réfère l'intervenant à la réponse 1.1.1 de la présente demande de renseignements.**

**1.1.3** Veuillez définir ce qu'EGQ entend par « *bonne communication* » dans le cadre de la gestion de ses contrats d'approvisionnement.

**Réponse 1.1.3 :**

**EGQ réfère l'intervenant à la réponse 1.1.1 de la présente demande de renseignements.**

**1.1.4** Quels sont les critères mesurables ou observations concrètes qui ont amené EGQ à conclure que la communication est « *bonne* » avec ce fournisseur ?

**Réponse 1.1.4 :**

**EGQ réfère l'intervenant à la réponse 1.1.1 de la présente demande de renseignements.**

**1.1.5** Sur quelle données quantitatives ou qualitatives cette appréciation repose-t-elle ? Veuillez préciser.

**Réponse 1.1.5 :**

**EGQ réfère l'intervenant à la réponse 1.1.1 de la présente demande de renseignements.**

## 1.2 Existence de documents internes ou d'évaluations formelles

1.2.1 EGQ effectue-t-elle une évaluation formelle de ses fournisseurs (ex. grille, fiche, procédure d'évaluation, politique interne) ? Si oui, veuillez en déposer une copie ou en décrire le fonctionnement.

### Réponse 1.2.1 :

La présente demande porte sur l'approbation des caractéristiques contractuelles afin de conclure un contrat d'approvisionnement avec un fournisseur précis avec lequel EGQ a déjà une relation d'affaires, laquelle a débuté suivant l'approbation du premier contrat d'approvisionnement durant l'année 2023<sup>2</sup>. EGQ est d'avis qu'il n'y a pas lieu d'analyser ses pratiques internes.

1.2.2 EGQ tient-elle un registre interne documentant les interactions, incidents ou enjeux de communication avec ses fournisseurs ? Si oui, existe-t-il des éléments pertinents pour ce fournisseur ?

### Réponse 1.2.2 :

EGQ ne tient pas de registre interne de la nature suggérée par l'intervenant. Cependant, le distributeur réitère que ce fournisseur a toujours respecté l'intégralité de ses engagements contractuels, et réfère l'intervenant à la réponse 1.2.1 de la présente demande de renseignements.

1.2.3 EGQ a-t-elle en sa possession des indicateurs de performance fournisseur qui soutiennent l'affirmation de « *relations d'affaires solides* » ? Si oui, veuillez les présenter ou en résumer la teneur.

### Réponse 1.2.3 :

EGQ n'a pas « d'indicateur de performance » tel que suggéré par l'intervenant, mais une historique de relation d'affaire avec le fournisseur. En complément, EGQ réfère l'intervenant aux réponses 1.1.1 et 1.2.2 de la présente demande de renseignements.

1.2.4 EGQ applique-t-elle une méthode systématique pour évaluer la qualité de communication avec ses fournisseurs ? Si oui, veuillez la décrire.

---

<sup>2</sup> Décision [D-2023-034R](#), dossier R-4194-2022, phase 2.

**Réponse 1.2.4 :**

EGQ n'a pas « de méthode systématique pour évaluer la qualité de communication », mais une historique avec le fournisseur. En complément, EGQ réfère également l'intervenant aux réponses 1.1.1 et 1.2.2 de la présente demande de renseignement.

- 1.2.5** Dans quelle mesure la notion de « *relations d'affaires solides et une bonne communication* » a-t-elle été prise en compte dans la sélection du fournisseur, comparativement au prix ou à d'autres critères ?

**Réponse 1.2.5 :**

Dans le cadre du présent contrat d'approvisionnement, le prix constitue un critère important pour EGQ. Toutefois, l'historique de la relation d'affaires confirmant la fiabilité du fournisseur envers EGQ ainsi que le respect constant de ses engagements contractuels permettent à EGQ d'avoir un niveau de confiance élevé envers son fournisseur actuel dans la capacité de celui-ci de fournir le GSR selon les caractéristiques prévues à la pièce B-0060, EGQ-5, document 1.1, déposée sous pli confidentiel.

**1.3 Historique de la relation d'affaires**

- 1.3.1** Cette relation est-elle uniquement basée sur un approvisionnement de GSR? Veuillez préciser les types de produits ou volumes historiques concernés.

**Réponse 1.3.1 :**

EGQ confirme que la relation d'affaires est basée uniquement sur l'historique découlant de la conclusion du premier contrat d'approvisionnement avec ce fournisseur en 2023<sup>3</sup>, lequel a été renouvelé ensuite en 2024<sup>4</sup>.

- 1.3.2** EGQ peut-elle confirmer que le fournisseur n'a pas fait défaut dans l'exécution de ses obligations contractuelles au cours des dernières années ?

---

<sup>3</sup> Décision [D-2023-034R](#), dossier R-4194-2022, phase 2.

<sup>4</sup> Décision [D-2024-110](#), dossier R-4268-2024, phase 1.

**Réponse 1.3.2 :**

**EGQ le confirme en ce qui concerne le distributeur. En complément, EGQ réfère l'intervenant à la réponse 1.2.2 de la présente demande de renseignements.**

**1.3.3** Existe-t-il eu des incidents, retards, désaccords ou divergences de communication avec ce fournisseur ? Si oui, veuillez décrire brièvement la nature et la résolution des enjeux.

**Réponse 1.3.3 :**

**EGQ réfère l'intervenant aux réponses 1.1.1 et 1.2.2 de la présente demande de renseignements.**

**1.4 Processus de sélection du fournisseur**

**1.4.1** Veuillez décrire comment EGQ mitige les risques lorsqu'un fournisseur n'a pas une relation d'affaires considérée « *solide* ».

**Réponse 1.4.1 :**

**Le distributeur soumet que la question de l'intervenant est théorique et dépasse le cadre du présent dossier. Le fournisseur est déjà en relation d'affaires avec le distributeur depuis plusieurs années. EGQ réfère également l'intervenant aux réponses 1.1.1, 1.2.1 et 1.2.2 de la présente demande de renseignements.**

**1.4.2** EGQ réalise-t-elle une évaluation des risques contractuels ou opérationnels liés à chaque fournisseur, incluant ceux liés à la communication ou à la relation d'affaires ? Quels sont les autres éléments de telles évaluations si elles existent ?

**Réponse 1.4.2 :**

**EGQ réfère l'intervenant à la réponse 1.4.1 de la présente demande de renseignements.**

**1.4.3** Le processus de sélection se limite-t-il à l'opportunité présentée par Stormfisher à la fin du mois d'octobre tel qu'énoncé en (i) ?

**Réponse 1.4.3 :**

**Dans le contexte de la présente demande, EGQ le confirme. EGQ demeure toutefois en discussion avec plusieurs fournisseurs et se tient à l'affût des opportunités d'approvisionnement en GSR à des conditions compétitives. Bien qu'il pourrait y avoir d'autres opportunités dans les prochains mois, seule l'opportunité visée par la présente demande est soumise à l'approbation de la Régie.**

**1.4.4** EGQ a-t-elle évalué d'autres fournisseurs potentiels selon les mêmes critères ? Si oui, veuillez indiquer si certains présentaient des communications ou relations jugées moins satisfaisantes.

**Réponse 1.4.4 :**

**EGQ réfère l'intervenant aux réponses 1.4.1 et 1.4.3 de la présente demande de renseignements.**

- 2. Références :** (i) B-0059, page 5, lignes 2-5, document confidentiel  
(ii) B-0068, page 4, réponse 1.2, document confidentiel

**Préambule :**

- (i) « Il est possible de constater que les volumes prévus au présent contrat, combiné à ceux des deux contrats présentement en vigueur, soit celui initial avec Stormfisher et le contrat de [REDACTED], permettront à EGQ de répondre à son obligation réglementaire minimale prévu selon le règlement en vigueur et ce, pour les années [REDACTED] » (Nous soulignons et notre emphase)

(ii)

Tableau de la référence (iv), incluant le prix du GSR avec intérêts					
	CT 2026	Projection			
	2026	2027	2028	2029	2030
Cible minimale	357 745 (5%)	362 009 (5%)	519 306 (7%)	521 744 (7%)	745 348 (10%)
StormFisher					
CRI (année précédente)	240 793				
<b>Total</b>					
Livraison du GSR (GJ)	357 745	362 009	519 306	521 744	745 348
CRI (année en cours)					
		\$/GJ			
Prix du GSR - Avant intérêts	24,90				
Prix du GSR - Avec intérêts	25,41				

Tableau de la référence (iv), excluant les volumes prévus au contrat StormFisher déposé pour examen au présent dossier					
	CT 2026	Projection			
	2026	2027	2028	2029	2030
Cible minimale	357 745 (5%)	362 009 (5%)	519 306 (7%)	521 744 (7%)	745 348 (10%)
StormFisher					
CRI (année précédente)	240 793				
<b>Total</b>	690 793				
Livraison du GSR (GJ)	357 745	362 009	519 306	521 744	745 348
CRI (année en cours)	333 049				
		\$/GJ			
Prix du GSR - Avant intérêts	28,42				
Prix du GSR - Avec intérêts	28,89				

**Demande :**

2.1 Veuillez clarifier l'énoncé que « les volumes prévus au présent contrat, **combiné** à ceux des deux contrats présentement en vigueur » (notre emphase) permettraient « de répondre à son obligation réglementaire minimale prévu selon le règlement en vigueur et ce, pour les années [redacted] [redacted]

(ii).

**Réponse 2.1:**

En effet, tel qu'illustré au tableau de la référence (ii), les besoins d'EGQ sont comblés jusqu'en [REDACTED]. Par ailleurs, cette addition aurait pour effet de réduire le coût moyen d'approvisionnement, ce qui est à l'avantage de la clientèle du distributeur, tel qu'expliqué à la réponse 1.3 de la demande de renseignements no. 1 de la Régie (pièce B-0068, EGQ-27, document 1, déposée sous pli confidentiel).

3. **Références :** (i) B-0068, page 6, document confidentiel  
(ii) B-0068, page 8, document confidentiel  
(iii) B-0068, page 9, document confidentiel  
(iv) B-0068, page 10, document confidentiel

**Préambule :**

- (i) « Il est d'ailleurs à noter qu'EGQ anticipe qu'il pourrait y avoir d'autres occasions d'achat à faible prix, alors qu'elle entretient des discussions à un stade préliminaire avec d'autres fournisseurs. » (Nous soulignons)
- (ii) « Pour bien illustrer ce dernier point, EGQ a reproduit les tableaux 1 à 4 en ajoutant cette fois un rachat du même volume vendu [REDACTED] à un prix de [REDACTED] \$/GJ, [REDACTED]. » (Nous soulignons)

**Tableau 5 : Vente de [redacted] GJ à [redacted] \$ et rachat de [redacted] GJ à [redacted] \$**

	RA 2026	Projection			
	2026	2027	2028	2029	2030
Cible minimale	357 745 (5%)	362 009 (5%)	519 306 (7%)	521 744 (7%)	745 348 (10%)
Volumes achetés (année en cours)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Volumes revendus	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
CRI (année précédente)	240 793	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Total des volumes (GJ)</b>	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Coût total des volumes (\$)</b>	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Livraison du GSR (GJ)</b>	357 745	362 009	519 306	521 744	745 348
CRI (année en cours)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	\$/GJ				
Coût du GSR - Avant intérêts	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût du GSR - Avec intérêts	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]

**Tableau 6 : Vente de [redacted] GJ à [redacted] \$ et rachat de [redacted] GJ à [redacted] \$**

	RA 2026	Projection			
	2026	2027	2028	2029	2030
Cible minimale	357 745 (5%)	362 009 (5%)	519 306 (7%)	521 744 (7%)	745 348 (10%)
Volumes achetés (année en cours)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Volumes revendus	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
CRI (année précédente)	240 793	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Total des volumes (GJ)</b>	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Coût total des volumes (\$)</b>	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Livraison du GSR (GJ)</b>	357 745	362 009	519 306	521 744	745 348
CRI (année en cours)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	\$/GJ				
Coût du GSR - Avant intérêts	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût du GSR - Avec intérêts	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]

**Tableau 7 : Vente de [redacted] GJ à [redacted] \$ et rachat de [redacted] GJ à [redacted] \$**

	RA 2026	Projection			
	2026	2027	2028	2029	2030
Cible minimale	357 745 (5%)	362 009 (5%)	519 306 (7%)	521 744 (7%)	745 348 (10%)
Volumes achetés (année en cours)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Volumes revendus	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
CRI (année précédente)	240 793	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Total des volumes (GJ)</b>	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Coût total des volumes (\$)</b>	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Livraison du GSR (GJ)</b>	357 745	362 009	519 306	521 744	745 348
CRI (année en cours)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	\$/GJ				
Coût du GSR - Avant intérêts	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût du GSR - Avec intérêts	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]

**Tableau 8 : Vente de [redacted] GJ à [redacted] \$ et rachat de [redacted] GJ à [redacted] \$**

	RA 2026	Projection			
	2026	2027	2028	2029	2030
Cible minimale	357 745 (5%)	362 009 (5%)	519 306 (7%)	521 744 (7%)	745 348 (10%)
Volumes achetés (année en cours)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Volumes revendus	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
CRI (année précédente)	240 793	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Total des volumes (GJ)</b>	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Coût total des volumes (\$)</b>	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
<b>Livraison du GSR (GJ)</b>	357 745	362 009	519 306	521 744	745 348
CRI (année en cours)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	\$/GJ				
Coût du GSR - Avant intérêts	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût du GSR - Avec intérêts	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]

(iv)

	Tableau 1 : Vente de [redacted] GJ à un prix de [redacted] \$				
Années	2026	2027	2028	2029	2030
Coût total des approvisionnements (\$)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Total des volumes (achats + inventaire - revente) (GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût moyen du GSR - Avec intérêts (\$/GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	Tableau 5 : Vente de [redacted] GJ et rachat de [redacted] GJ à [redacted] \$				
Coût total des approvisionnements (\$)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Total des volumes (achats + inventaire - revente) (GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût moyen du GSR - Avec intérêts (\$/GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	Tableau 2 : Vente de [redacted] GJ à un prix de [redacted] \$				
Coût total des approvisionnements (\$)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Total des volumes (achats + inventaire - revente) (GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût moyen du GSR - Avec intérêts (\$/GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	Tableau 6 : Vente de [redacted] GJ et rachat de [redacted] GJ à [redacted] \$				
Coût total des approvisionnements (\$)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Total des volumes (achats + inventaire - revente) (GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût moyen du GSR - Avec intérêts (\$/GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	Tableau 3 : Vente de [redacted] GJ à un prix de [redacted] \$/GJ				
Coût total des approvisionnements (\$)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Total des volumes (achats + inventaire - revente) (GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût moyen du GSR - Avec intérêts (\$/GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	Tableau 7 : Vente de [redacted] GJ à [redacted] \$ et rachat de [redacted] GJ à [redacted] \$				
Coût total des approvisionnements (\$)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Total des volumes (achats + inventaire - revente) (GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût moyen du GSR - Avec intérêts (\$/GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	Tableau 4 : Vente de [redacted] GJ à un prix de [redacted] \$/GJ				
Coût total des approvisionnements (\$)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Total des volumes (achats + inventaire - revente) (GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût moyen du GSR - Avec intérêts (\$/GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
	Tableau 8 : Vente de [redacted] GJ à [redacted] \$ et rachat de [redacted] GJ à [redacted] \$				
Coût total des approvisionnements (\$)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Total des volumes (achats + inventaire - revente) (GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]
Coût moyen du GSR - Avec intérêts (\$/GJ)	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]	[redacted]

**Demandes :**

3.1 Relativement à la référence (i), veuillez indiquer à quelle fourchette de prix correspond « *une occasion d'achat à faible prix* » ?

**Réponse 3.1 :**

[redacted]

Cela dit, il faut cependant que l'effet soit non négligeable et prenne en considération l'effet du coût de l'intérêt qui sera porté sur les volumes en inventaire, lequel contribue à majorer le coût d'achat. Dans le cadre du présent dossier, le contrat visé est à un coût compétitif, et ce, même en considérant le coût de financement.

- 3.2** Veuillez fournir une mise à jour des tableaux en (iii) et (iv) avec le seuil supérieur et inférieur que représente « *une occasion d'achat à faible prix* ».

**Réponse 3.2:**

Les tableaux présentés à la réponse 1.3 de la demande de renseignements no. 1 de la Régie (pièce B-0068, EGQ-27, document 1, déposée sous pli confidentiel) ont été fournis à titre d'exemples. Compte tenu de la nature qualitative de l'expression « occasion d'achat à faible prix » et du fait qu'EGQ n'utilise pas de seuils prédéfinis pour définir cette notion, il n'est pas possible de fournir une mise à jour telle que demandée. Cette appréciation dépend plutôt des conditions de marché au moment où une opportunité se présente et de son effet sur le coût moyen du GSR.

Toutefois, le distributeur considère que l'information fournie permet de bien comprendre la logique de sa proposition. En complément de sa réponse, EGQ réfère l'intervenant à la réponse 3.1 de la présente demande de renseignements.

- 3.3** Veuillez détailler les autres occasions énoncées en (i).

**Réponse 3.3 :**

EGQ considère que la question de l'intervenant dépasse le cadre de la présente demande, laquelle porte sur l'approbation des caractéristiques d'un contrat d'approvisionnement avec le fournisseur Stormfisher. Conséquemment, toute autre occasion d'approvisionnement qui pourrait éventuellement se présenter ne constitue pas de l'information pertinente et nécessaire permettant à la Régie de rendre une décision éclairée sur la présente demande. Le distributeur veillera à présenter à la Régie, en temps opportun, toute demande requise relativement à un autre contrat d'approvisionnement, le cas échéant.

- 3.4** Veuillez indiquer combien de fournisseurs sont concernés par les autres occasions énoncées en (i) et pour quelle quantité de GSR respectivement.

**Réponse 3.4 :**

EGQ réfère l'intervenant à la réponse 3.3 de la présente demande de renseignements.

- 3.5** Le prix de [REDACTED] \$/GJ utilisé en exemple à la référence (ii) est-il une prévision réaliste ?

**Réponse 3.5 :**

EGQ considère que le prix de [REDACTED] \$/GJ utilisé dans l'exemple à la référence (ii) est réaliste, [REDACTED]

[REDACTED] En complément à sa réponse, EGQ réfère l'intervenant à la réponse 3.2 de la présente demande de renseignements.

**3.6** À quel prix d'achat les occasions énoncées en (i) pourraient-elles être conclues ?

**Réponse 3.6:**

EGQ réfère l'intervenant à la réponse 3.3 de la présente demande de renseignements. Advenant qu'une opportunité d'affaire concrète se présente, le distributeur verra à déposer une demande pour approbation à cet effet.



**Réponse 4.2 :**

EGQ analysera, le moment venu, les opportunités de revente sur le marché et optera pour celle qui est la plus avantageuse pour sa clientèle, selon les informations alors disponibles. Il est entendu qu'EGQ prévoit revendre les volumes de GSR en inventaire au meilleur prix possible.

En complément, EGQ réfère l'intervenant à la réponse 3.2 de la présente demande de renseignements.

**4.3**

**Réponse 4.3:**

[Redacted content]